
**CALIBRE ALCANZA PRODUCCIÓN DE ORO RÉCORD DE 283,494 ONZAS EN TODO EL AÑO 2023,
SUPERANDO EL EXTREMO SUPERIOR DE LA PREVISIÓN;
SE PREPARA PARA UN 2024 MÁS FUERTE CON UNA PREVISIÓN DE PRODUCCIÓN
DE 275,000 – 300,000 ONZAS**

Vancouver, Columbia Británica – 9 de enero de 2024: Calibre Mining Corp. (TSX: CXB; OTCQX: CXBMF) (“Calibre” o la “Compañía”) se complace en anunciar los resultados operativos para los tres meses y el año finalizado el 31 de diciembre de 2023 y la producción, ventas y previsión de costos para 2024 (*todas las cifras financieras se expresan en dólares estadounidenses salvo se indique algo distinto*).

Puntos destacados del Q4 y todo el año 2023, ambos récord

- Efectivo de \$86 millones, un aumento del 52% con respecto al fin del año 2022, tras una inversión de C\$40 millones (dólares canadienses) en *Marathon Gold*;
- 5º trimestre consecutivo consolidado récord de producción de oro, del orden de las 75,482 onzas:
 - Producción de oro de Nicaragua en el Q4 fue de 64,963 onzas y la producción de oro de Nevada fue de 10,519 onzas;
- Producción consolidada récord de todo el año, del orden de las 283,494 onzas, superando la previsión de producción de 2023:
 - Producción de oro de todo el año de Nicaragua fue de 242,109 onzas y la producción de oro de Nevada fue de 41,385 onzas;
- Alcanzado otro año exitoso en muchos frentes, incluyendo éxitos en el área de exploración e hitos en todas las propiedades, lo cual reafirma la estrategia de aumento de la producción de la Compañía, con un enfoque multi-años, impulsada por la ley del mineral y sostenible en los ámbitos social y ambiental;
- **Anunciada la combinación de Calibre y Marathon Gold** para crear un productor de oro de nivel medio en las Américas, de alto crecimiento, enfocado en el flujo de caja, con una producción anual esperada de 500,000 onzas y completado el financiamiento de C\$40 millones para convertirse en el accionista más grande de *Marathon*;
- **Anunciada una oferta de emisor de curso normal**, que demuestra el uso potencial responsable del efectivo disponible, en el mejor interés de Calibre;
- El éxito en el área de exploración en La Libertad arrojó un **Estimado Inicial de Recursos Minerales en el Yacimiento Aurífero Volcán** e identificó tendencias auríferas adicionales próximas al molino, creando nuevas oportunidades para aprovechar la capacidad excedente de procesamiento disponible; y
- **Publicado nuestro Informe de Sostenibilidad 2022**, que afirma nuestro compromiso con la transparencia y la rendición de cuentas, y **nos unimos a la Asociación Minera de Canadá**, que fortalece nuestro compromiso con la minería responsable.

Producción de oro y previsión de costos consolidadas para 2024

- Producción y ventas de oro consolidadas de entre 275,000 y 300,000 onzas;
- Costos en Efectivo Totales¹ (“TCC”) Consolidados de entre \$1,075 y \$1,175 por onza de oro;
- Costos Totales de Sostenimiento¹ (“AISC”) Consolidados de entre \$1,275 y \$1,375 por onza de oro;
- Capital de Crecimiento de entre \$45 y \$55 millones; y
- Capital de Exploración de entre \$25 y \$30 millones.

Darren Hall, Presidente & Director Ejecutivo de Calibre, manifestó: “Estoy orgulloso del equipo de Calibre por su logro de un cuarto año consecutivo de producción récord, y de superar el rango superior de previsión de producción de 2023, aumentando nuestro efectivo en caja en un 52%, a \$86 millones tras la inversión de C\$40 millones en *Marathon Gold*. Viendo al futuro en 2024, prevemos otro año sólido demostrado por un aumento en la previsión de producción de oro anual. A lo largo de 2023, alcanzamos numerosos hitos al tiempo que continuamos ejecutando nuestra estrategia corporativa de transición a un productor de oro de nivel medio.

La recientemente anunciada combinación de Calibre y *Marathon Gold* es una transacción transformadora para Calibre, y coloca a la Compañía en una posición emocionante a medida que finalizamos la construcción del Proyecto aurífero *Valentine* en Terranova Central y Labrador para crear una compañía productora de oro de nivel medio, de alto crecimiento, alto margen y centrada en las Américas. Con un sólido balance, un fuerte flujo de caja operativo y endeudamiento disponible, la empresa combinada espera facilitar la construcción fluida del Proyecto aurífero *Valentine* con un flujo continuo de estupendos resultados de perforación de descubrimiento y generación de recursos de Terranova y Labrador, Nevada y Nicaragua.

Con varias de nuestras plataformas de perforación trabajando a través de nuestra cartera de propiedades, nuestra inversión en exploración continúa arrojando resultados interesantes en muchas áreas, incluyendo el descubrimiento de una fuente de oro de alta ley debajo de la mina en operación de Jabalí y tres nuevas áreas objetivo ubicadas cerca del molino de La Libertad. Esto demuestra un importante crecimiento a profundidad y un sólido potencial para la ampliación de recursos y la extensión de descubrimientos de oro de alta ley existentes a través de nuestra propiedad de El Limón, aportando mayores oportunidades para el aprovechamiento de la capacidad excedente de procesamiento en nuestro molino de La Libertad.

Continuamos integrando nuestras prácticas de minería responsable y sostenible a lo largo de nuestras operaciones, evidente en la publicación de nuestro Informe de Sostenibilidad de 2022 y la afiliación a la Asociación Minera de Canadá. Estas acciones resaltan nuestro compromiso con la transparencia, la rendición de cuentas y el apego a los más altos estándares de responsabilidad ambiental y social.

Veo con emoción 2024, trabajando para ampliar nuestras operaciones en Terranova y Labrador y hacer la transición a un productor de oro de nivel medio en 2025. Dada nuestra trayectoria en ejecución, aumento de la producción, descubrimientos auríferos importantes de alta ley y éxitos en materia de exploración, un flujo de caja fuerte, y el emocionante desarrollo del tajo a cielo abierto de gran escala actualmente en marcha con *Marathon*, considero que Calibre continúa presentando una atractiva oportunidad de inversión de capital en oro”.

PREVISIÓN PARA 2024

	CONSOLIDADA	NICARAGUA	NEVADA
Producción / ventas de oro (onzas)	275,000 – 300,000	235,000 - 255,000	40,000 - 45,000
Costos en efectivo totales (\$/onza) ¹	\$1,075 - \$1,175	\$1,000 - \$1,100	\$1,400 - \$1,500
AISC (\$/onza) ¹	\$1,275 - \$1,375	\$1,175 - \$1,275	\$1,650 - \$1,750
Capital de crecimiento (\$ millones)	\$45 - \$55		
Capital de exploración (\$ millones)	\$25 - \$30		

Resultados financieros del Q4 y todo el año 2023 y detalles de conferencia telefónica

Los resultados financieros del cuarto trimestre y todo el año 2023 se divulgarán después del cierre del mercado el martes 20 de febrero de 2024, y la gerencia realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados y perspectivas en más detalle.

Fecha: Miércoles, 21 de febrero de 2024
 Hora: 10:00 a.m. (ET)

Enlace de transmisión *webcast*: <https://edge.media-server.com/mmc/p/iztvitjw>

Instrucciones para obtener los números a marcar para la conferencia telefónica:

1. Todas las partes deben registrarse en el enlace a continuación para participar en la conferencia telefónica del Q4 y todo el año 2023.
2. Regístrese pulsando en <https://register.vevent.com/register/BI8a07aefbbb744810aa9588af54442c62> y llenando el formulario de inscripción en línea.
3. Una vez registrado recibirá los números a marcar y el número PIN para ingresar al momento de la llamada.

Puede accederse a la transmisión en vivo (*live webcast*) y el enlace del registro [aquí](#) y en www.calibremining.com en la sección *Events and Media* bajo la pestaña *Investors*. El audio de la transmisión en vivo se archivará y pondrá a la disposición para reproducirse después del evento en www.calibremining.com. Antes de la conferencia telefónica, las filminas que la acompañarán estarán disponibles en la sección *Investors* del sitio web de Calibre bajo la pestaña *Presentations*.

Persona Calificada

Darren Hall, MAusIMM, Presidente y Director Ejecutivo de Calibre Mining Corp. es “persona calificada” según lo dispuesto en la norma NI 43-101 y ha revisado y aprobado la información científica y técnica en esta nota de prensa.

EN REPRESENTACIÓN DE LA JUNTA DIRECTIVA

“Darren Hall”

Darren Hall, Presidente, y Director Ejecutivo

Si desea mayor información, sírvase contactar a:

Ryan King

Vicepresidente Sénior, Desarrollo Corporativo & RI

T: 604.628.1010

E: calibre@calibremining.com

W: www.calibremining.com



Sobre Calibre Mining Corp.

Calibre es un productor de oro de nivel medio en crecimiento que cotiza en la bolsa de Canadá, centrado en las Américas, con una sólida cartera de oportunidades de desarrollo y exploración en Nevada y Washington en EE. UU. y Nicaragua. Calibre se centra en generar valor sostenible para los accionistas, las comunidades locales y todos los actores interesados a través de operaciones responsables y un enfoque disciplinado de crecimiento. Con un balance fuerte, un equipo gerencial probado, un sólido flujo de caja operativo, proyectos de desarrollo de crecimiento gradual y oportunidades de exploración a escala distrital, Calibre dará paso a un valor significativo.

Notas:

(1) MEDICIONES FINANCIERAS DISTINTAS DE LAS NIIF

La Compañía considera que los inversionistas utilizan ciertas mediciones distintas de las NIIF como indicadores para valorar a las compañías mineras de oro, en términos específicos Costos en Efectivo Totales por Onza y Costos Totales de Sostenimiento por Onza. En el sector de la minería de oro, éstas son mediciones de desempeño habituales pero no poseen un significado estandarizado. La Compañía considera que, además de las mediciones convencionales preparadas de conformidad con las NIIF, ciertos inversionistas utilizan esta información para evaluar el desempeño y capacidad de la Compañía para generar flujo de caja. Por consiguiente, pretende brindar información adicional y no debe considerarse en forma aislada o como reemplazo de mediciones de desempeño preparadas de conformidad con las NIIF.

Costos en Efectivo Totales por Onza de Oro: Los costos en efectivo totales incluyen los costos operativos del sitio de la mina como minado, procesamiento y costos administrativos locales (incluyendo compensación basada en acciones relacionada con las operaciones mineras), regalías, impuestos a la producción, costos de reserva de mina y rebajas del valor del inventario corriente, si lo hubiere. Los costos de producción excluyen depreciación y agotamiento, rehabilitación, capital y costos de exploración. Los costos en efectivo totales por onza de oro son netos de las ventas del subproducto plata y se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a la cifra por onza.

Costos Totales de Sostenimiento por Onza de Oro: Medición de desempeño que refleja todos los gastos que se requieren para producir una onza de oro de las operaciones actuales. Si bien no existe un significado estandarizado de la medición en el sector, la definición de la Compañía se deriva de la definición de AISC estipulada por el Consejo Mundial del Oro (World Gold Council) en su guía con fecha del 27 de junio de 2013 y el 16 de noviembre de 2018. El Consejo Mundial del Oro es una organización no reguladora, sin fines de lucro, establecida en 1987 cuyos miembros incluyen compañías mineras “senior” mundiales. La Compañía considera que esta medida será útil para usuarios externos al evaluar el desempeño operativo y la capacidad para generar flujo de caja libre de las operaciones actuales. La Compañía define los AISC como la suma de los costos totales (según lo anterior), el capital de sostenimiento (el capital requerido para mantener las operaciones actuales a los niveles existentes), los reembolsos de arrendamiento financiero, los gastos corporativos generales y administrativos, los gastos de exploración diseñados para aumentar la confianza en el recurso en las minas en producción, la amortización de costos de retiro de activos y la acumulación de rehabilitación relacionados con las operaciones actuales. Los AISC excluyen los gastos de capital para mejoras significativas en operaciones existentes consideradas de naturaleza expansionista, la exploración y la evaluación relacionadas con aumento del recurso, la acumulación de rehabilitación y la amortización no relacionadas con las operaciones actuales, los costos de financiamiento, los pagos de deuda, y los impuestos. Los costos totales de sostenimiento se dividen entre las onzas de oro vendidas para llegar a una cifra por onza.

Nota de advertencia sobre la información prospectiva

Esta nota de prensa incluye cierta “información prospectiva” y “declaraciones prospectivas” (en forma colectiva “declaraciones prospectivas”) dentro del significado de la legislación canadiense aplicable sobre títulos valores. Todas las declaraciones en esta nota de prensa que se ocupan de eventos o acontecimientos que esperamos que ocurran en el futuro son declaraciones prospectivas. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no son hechos históricos y se identifican por palabras como “espera”, “planea”, “prevé”, “proyecto”, “objetivo” “potencial”, “calendario”, “pronóstico/proyección”, “presupuesto”, “estimado”, “pretende” o “cree” y expresiones similares o sus connotaciones negativas, o que los eventos o condiciones “ocurrirán” (“will”), “ocurrirían” (“would”), “quizás ocurran” (“may”), “podrían ocurrir” (“could”), “deberían ocurrir” (“should”) o “podrían ocurrir” (“might”). Las declaraciones prospectivas en esta nota de prensa incluyen, entre otras: las expectativas de la Compañía sobre leyes más altas minadas y procesadas en el futuro; las declaraciones relativas a las oportunidades prioritarias de ampliación de recursos de la Compañía en 2023; los supuestos de la Compañía sobre el precio del metal y la ley de corte. Las declaraciones prospectivas necesariamente involucran supuestos, riesgos e incertidumbres, ciertos de los cuales están más allá del control de Calibre. Para una lista de los factores de riesgo aplicables a la Compañía, sírvase remitirse al formato de información anual (“AIF”) de Calibre para el año finalizado el 31 de diciembre de 2022, y su discusión y análisis de gestión (“MD&A”) para el año finalizado el 31 de diciembre de 2022, todos disponible en el perfil SEDAR+ de la Compañía en www.sedarplus.ca. Esta no es una lista exhaustiva de los factores que podrían afectar las declaraciones prospectivas de Calibre, tales como la implementación de sanciones potenciales derivadas de la Orden Ejecutiva 13851 de Estados Unidos con fecha del 24 de octubre de 2022.

Las declaraciones prospectivas de Calibre se basan en los supuestos y factores aplicables que la gerencia considera razonables a la fecha de la presente, sobre la base de la información disponible para la misma en tal momento. Dichos supuestos incluyen entre otros: que la Compañía pueda extraer y procesar leyes más altas y mantener los costos de producción relativamente estables en el futuro; que no haya un aumento en los costos de producción como resultado de cualquier problema de la cadena de suministro o de las restricciones actuales debido al COVID-19; que no haya una caída adversa en el precio del metal o en la ley de corte en las propiedades de la Compañía en Nevada. Calibre no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones prospectivas si las circunstancias o las creencias, las expectativas o las opiniones de la gerencia cambiaran salvo lo requerido por las leyes de títulos valores aplicables. No puede garantizarse que las declaraciones prospectivas serán precisas, y los resultados, desempeño o logros reales podrían diferir significativamente de los expresados o implicados en estas declaraciones prospectivas. Por consiguiente, no debe depositarse excesiva confianza en las declaraciones prospectivas.